



Aviva jest firmą o ugruntowanej pozycji na rynku ubezpieczeniowo-finansowym. Zaufały nam 34 miliony klientów w 16 krajach Europy, Azji i w Kanadzie. Zapewniamy naszym klientom bezpieczeństwo, ubezpieczając ich życie, zdrowie i majątek oraz dbamy o ich przyszłość oferując plany oszczędnościowe, inwestycyjne i emerytalne.

Posiadasz **doświadczenie w sprzedaży B2B**?  
Szukasz firmy o ugruntowanej pozycji, cieszącej się zaufaniem Klientów Biznesowych?  
Chcesz oferować Klientom **konkurencyjne produkty**?  
Dołącz do grona Doradców Avivy!

## DORADCA KLIENTA BIZNESOWEGO

### Poznaj korzyści współpracy z nami:

- **Atrakcyjne wynagrodzenie** prowizyjne adekwatne do osiągniętych wyników
- Profesjonalne **szkolenia i wsparcie doświadczonego Menedżera**
- **Możliwość awansu** i rozwoju w kierunku menedżerskim poprzez tworzenie własnej struktury sprzedażowej

### Twoje zadania:

- Pozyskiwanie Klientów Biznesowych
- Przygotowywanie ofert dla Firm
- Sprzedaż produktów ubezpieczeniowych dedykowanych Klientom Biznesowym i realizacja planu sprzedażowego na określonym poziomie
- Wykorzystanie swojej kreatywności, energii i umiejętności negocjacyjnych w realizacji celów

### Jesteś Kandydatem, którego szukamy jeśli:

- Posiadasz doświadczenie w sprzedaży w obszarze B2B minimum 2 lata
- Jesteś zorientowany na osiąganie celu
- Skutecznie budujesz pozytywny kontakt z Klientem
- Dobrze planujesz czas pracy i efektywnie go wykorzystujesz
- Praca w terenie nie stanowi dla Ciebie problemu

**Jesteś zainteresowany? Czekamy na Ciebie!**

**APLIKUJ**

